

INFORMATIONS

BTS Management Commercial Opérationnel



Contrat d'apprentissage - les grandes lignes

Le contrat d'apprentissage est un contrat de travail entre un salarié¹ et un employeur. Son objectif est de former le salarié en vue d'acquérir une qualification professionnelle validée par un Diplôme ou un Titre inscrit au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP).

L'apprenti est salarié de l'entreprise. Il est donc soumis aux mêmes droits et aux mêmes obligations que tout salarié.

Le temps en formation est du temps effectif de travail, donc inclus dans la rémunération mensuelle.

Rémunération - les dispositions minimales légales

REMUNERATION BRUTE MENSUELLE MINIMALE EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE				
Situation	16 à 17 ans	18 à 20 ans	21 à 25 ans	26 ans et plus
1 ^{re} année	27 % du SMIC	43 % du SMIC	53 % du SMIC ou SMC*	100 % du SMIC ou SMC*
2 ^e année	39 % du SMIC	51 % du SMIC	61 % du SMIC ou SMC*	100 % du SMIC ou SMC*
3 ^e année	55 % du SMIC	67 % du SMIC	78 % du SMIC ou SMC*	100 % du SMIC ou SMC*

* correspondant à l'emploi occupé pendant le contrat d'apprentissage / SMC = Salaire Minimum Conventionnel - extrait de www.service-public.fr
Ces montants peuvent être majorés si un accord collectif applicable dans l'entreprise fixe une rémunération minimale plus élevée.

Avantages de l'alternance

Démarrer dans la vie professionnelle, s'investir auprès d'une équipe, gagner en compétences, percevoir une rémunération, s'insérer professionnellement plus rapidement.

Gratuité des frais pédagogiques pour l'apprenti. Le coût de la formation est pris en charge par l'OPCO de l'entreprise. Le CFA de La Salle Groupe Saint-Jean ne pratique pas de reste à charge pour l'employeur.

Principales aides pour l'apprenti : 500 € pour la préparation au permis B, 3 € par repas pris au CFA, 500 € pour un 1^{er} équipement (sous conditions), allocations au logement...

Aides financières aux entreprises : Sous réserve de reconduction des aides en 2025.

Candidater au CFA de la Salle

La candidature doit être déposée en ligne, via le lien suivant ou en flashant le QR Code :

<https://polesup-lasalle.ymag.cloud/index.php/preinscription/>

1^{re} étape de sélection : sur dossier

2^e étape de sélection : en entretien de motivation et tests

Les **candidats admis** sont invités à faire leur recherche d'entreprises et seront également mis en relation avec les entreprises partenaires du CFA.



Informations complémentaires

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38362/>

www.service-public.fr/particuliers/vosdroits/F2918

<https://travail-emploi.gouv.fr/IMG/pdf/precis-apprentissage.pdf>

www.alternance.emploi.gouv.fr/accueil

www.agefiph.fr

Contacts BTS MCO au CFA de La Salle



L'équipe du CFA reste à votre disposition :

5 rue de la Motte Brûlon - Rennes

Référente du BTS MCO
Chargé de Relations Entreprises
Assistante Alternance

alternance@groupe-saintjean.fr

Hélène HENRY
Antoine LETUVÉE
Elisabeth FERDY

02 99 87 12 12

02 99 87 12 12
06 19 17 41 34
02 99 87 12 12

¹ L'utilisation du genre masculin a été adoptée afin de faciliter la lecture et n'a aucune intention discriminatoire

BTS MCO 25-27

du 20/08/2025 au 30/06/2027
1351 h (formation à distance incluse)

1^{re} année

mis à jour le 22 janv. 2025

août 25		septembre 25		octobre 25		novembre 25		décembre 25		janvier 26		février 26		mars 26		avril 26		mai 26		juin 26		juillet 26	
V 01		L 01	(S 36)	M 01		S 01	Toussaint	L 01	(S 49)	J 01	Jour de l'An	D 01		D 01		M 01		V 01	Fête Travail	L 01	(S 23)	M 01	
S 02		M 02		J 02		D 02		M 02		V 02		L 02	(S 06)	L 02	(S 10)	J 02		S 02		M 02		J 02	
D 03		M 03		V 03		L 03	(S 45)	M 03		S 03		M 03		M 03		V 03		D 03		M 03		V 03	
L 04	(S 32)	J 04		S 04		M 04		J 04		D 04		M 04		M 04		S 04		L 04	(S 19)	J 04		S 04	
M 05		V 05		D 05		M 05		V 05		L 05	(S 02)	J 05		J 05		D 05		M 05		V 05		D 05	
M 06		S 06		L 06	(S 41)	J 06		S 06		M 06		V 06		V 06		L 06	Pâques	M 06		S 06		L 06	(S 28)
J 07		D 07		M 07		V 07		D 07		M 07		S 07		S 07		M 07	(S 15)	J 07		D 07		M 07	
V 08		L 08	(S 37)	M 08		S 08		L 08	(S 50)	J 08		D 08		D 08		M 08		V 08	Victoire	L 08	(S 24)	M 08	
S 09		M 09		J 09		D 09		M 09		V 09		L 09	(S 07)	L 09	(S 11)	J 09		S 09		M 09		J 09	
D 10		M 10		V 10		L 10	(S 46)	M 10		S 10		M 10		M 10		V 10		D 10		M 10		V 10	
L 11	(S 33)	J 11		S 11		M 11	Armistice	J 11		D 11		M 11		M 11		S 11		L 11	(S 20)	J 11		S 11	
M 12		V 12		D 12		M 12		V 12		L 12	(S 03)	J 12		J 12		D 12		M 12		V 12		D 12	
M 13		S 13		L 13	(S 42)	J 13		S 13		M 13		V 13		V 13		L 13	(S 16)	M 13		S 13		L 13	(S 29)
J 14		D 14		M 14		V 14		D 14		M 14		S 14		S 14		M 14		J 14	Ascension	D 14		M 14	Fête Nat.
V 15	Assomption	L 15	(S 38)	M 15		S 15		L 15	(S 51)	J 15		D 15		D 15		M 15		V 15		L 15	(S 25)	M 15	
S 16		M 16		J 16		D 16		M 16		V 16		L 16	(S 08)	L 16	(S 12)	J 16		S 16		M 16		J 16	
D 17		M 17		V 17		L 17	(S 47)	M 17		S 17		M 17		M 17		V 17		D 17		M 17		V 17	
L 18	(S 34)	J 18		S 18		M 18		J 18		D 18		M 18		M 18		S 18		L 18	(S 21)	J 18		S 18	
M 19		V 19		D 19		M 19		V 19		L 19	(S 04)	J 19		J 19		D 19		M 19		V 19		D 19	
M 20		S 20		L 20	(S 43)	J 20		S 20		M 20		V 20		V 20		L 20	(S 17)	M 20		S 20		L 20	(S 30)
J 21		D 21		M 21		V 21		D 21		M 21		S 21		S 21		M 21		J 21		D 21		M 21	
V 22		L 22	(S 39)	M 22		S 22		L 22	(S 52)	J 22		D 22		D 22		M 22		V 22		L 22	(S 26)	M 22	
S 23		M 23		J 23		D 23		M 23		V 23		L 23	(S 09)	L 23	(S 13)	J 23		S 23		M 23		J 23	
D 24		M 24		V 24		L 24	(S 48)	M 24		S 24		M 24		M 24		V 24		D 24		M 24		V 24	
L 25	(S 35)	J 25		S 25		M 25		J 25	Noël	D 25		M 25		M 25		S 25		L 25	Pentecôte	J 25		S 25	
M 26		V 26		D 26		M 26		V 26		L 26	(S 05)	J 26		J 26		D 26		M 26	(S 22)	V 26		D 26	
M 27		S 27		L 27	(S 44)	J 27		S 27		M 27		V 27		V 27		L 27	(S 18)	M 27		S 27		L 27	(S 31)
J 28		D 28		M 28		V 28		D 28		M 28		S 28		S 28		M 28		J 28		D 28		M 28	
V 29		L 29	(S 40)	M 29		S 29		L 29	(S 01)	J 29				D 29		M 29		V 29		L 29	(S 27)	M 29	
S 30		M 30		J 30		D 30		M 30		V 30				L 30	(S 14)	J 30		S 30		M 30		J 30	
D 31				V 31				M 31		S 31				M 31				D 31				V 31	

 Fermeture CFA

 Formation au centre

BTS MCO 25-27

du 20/08/2025 au 30/06/2027
1351 h (formation à distance incluse)

2 ^e année																						mis à jour le 22 janv. 2025	
août 26		septembre 26		octobre 26		novembre 26		décembre 26		janvier 27		février 27		mars 27		avril 27		mai 27		juin 27		juillet 27	
S 01		M 01		J 01		D 01	Toussaint	M 01		V 01	Jour de l'An	L 01	(S 05)	L 01	(S 09)	J 01		S 01	Fête Travail	M 01		J 01	
D 02		M 02		V 02		L 02	(S 45)	M 02		S 02		M 02		M 02		V 02		D 02		M 02		V 02	
L 03	(S 32)	J 03		S 03		M 03		J 03		D 03		M 03		M 03		S 03		L 03	(S 18)	J 03		S 03	
M 04		V 04		D 04		M 04		V 04		L 04	(S 01)	J 04		J 04		D 04		M 04		V 04		D 04	
M 05		S 05		L 05	(S 41)	J 05		S 05		M 05		V 05		V 05		L 05	(S 14)	M 05		S 05		L 05	(S 27)
J 06		D 06		M 06		V 06		D 06		M 06		S 06		S 06		M 06		J 06	Ascension	D 06		M 06	
V 07		L 07	(S 37)	M 07		S 07		L 07	(S 50)	J 07		D 07		D 07		M 07		V 07		L 07	(S 23)	M 07	
S 08		M 08		J 08		D 08		M 08		V 08		L 08	(S 06)	L 08	(S 10)	J 08		S 08	Victoire	M 08		J 08	
D 09		M 09		V 09		L 09	(S 46)	M 09		S 09		M 09		M 09		V 09		D 09		M 09		V 09	
L 10	(S 33)	J 10		S 10		M 10		J 10		D 10		M 10		M 10		S 10		L 10	(S 19)	J 10		S 10	
M 11		V 11		D 11		M 11	Armistice	V 11		L 11	(S 02)	J 11		J 11		D 11		M 11		V 11		D 11	
M 12		S 12		L 12	(S 42)	J 12		S 12		M 12		V 12		V 12		L 12	(S 15)	M 12		S 12		L 12	(S 28)
J 13		D 13		M 13		V 13		D 13		M 13		S 13		S 13		M 13		J 13		D 13		M 13	
V 14		L 14	(S 38)	M 14		S 14		L 14	(S 51)	J 14		D 14		D 14		M 14		V 14		L 14	(S 24)	M 14	Fête Nat.
S 15	Assompt.	M 15		J 15		D 15		M 15		V 15		L 15	(S 07)	L 15	(S 11)	J 15		S 15		M 15		J 15	
D 16		M 16		V 16		L 16	(S 47)	M 16		S 16		M 16		M 16		V 16		D 16		M 16		V 16	
L 17	(S 34)	J 17		S 17		M 17		J 17		D 17		M 17		M 17		S 17		L 17	Pentecôte	J 17		S 17	
M 18		V 18		D 18		M 18		V 18		L 18	(S 03)	J 18		J 18		D 18		M 18	(S 20)	V 18		D 18	
M 19		S 19		L 19	(S 43)	J 19		S 19		M 19		V 19		V 19		L 19	(S 16)	M 19		S 19		L 19	(S 29)
J 20		D 20		M 20		V 20		D 20		M 20		S 20		S 20		M 20		J 20		D 20		M 20	
V 21		L 21	(S 39)	M 21		S 21		L 21	(S 52)	J 21		D 21		D 21		M 21		V 21		L 21	(S 25)	M 21	
S 22		M 22		J 22		D 22		M 22		V 22		L 22	(S 08)	L 22	(S 12)	J 22		S 22		M 22		J 22	
D 23		M 23		V 23		L 23	(S 48)	M 23		S 23		M 23		M 23		V 23		D 23		M 23		V 23	
L 24	(S 35)	J 24		S 24		M 24		J 24		D 24		M 24		M 24		S 24		L 24	(S 21)	J 24		S 24	
M 25		V 25		D 25		M 25		V 25	Noël	L 25	(S 04)	J 25		J 25		D 25		M 25		V 25		D 25	
M 26		S 26		L 26	(S 44)	J 26		S 26		M 26		V 26		V 26		L 26	(S 17)	M 26		S 26		L 26	
J 27		D 27		M 27		V 27		D 27		M 27		S 27		S 27		M 27		J 27		D 27		M 27	
V 28		L 28	(S 40)	M 28		S 28		L 28	(S 53)	J 28		D 28		D 28		M 28		V 28		L 28	(S 26)	M 28	
S 29		M 29		J 29		D 29		M 29		V 29				L 29	Pâques	J 29		S 29		M 29		J 29	
D 30		M 30		V 30		L 30	(S 49)	M 30		S 30				M 30	(S 13)	V 30		D 30		M 30		V 30	
L 31	(S 36)			S 31				J 31		D 31				M 31				L 31	(S 22)			S 31	

 Fermeture CFA	 Formation au centre	 Dates prévisionnelles d'examens écrits nationaux	 Période prévisionnelle d'examens oraux nationaux	 Jours de révision
---	---	--	--	---

TABLEAU DE RECENSEMENT DES ACTIVITÉS PROFESSIONNELLES

à retourner au CFA : alternance@groupe-saintjean.fr

Formation **BTS MCO** - Titre RNCP38362 - BTS Management Commercial Opérationnel



Ce document a pour but :

- **Pour le/la candidat·e** : d'avoir un document qui lui permettra d'échanger avec l'employeur quant aux objectifs de sa formation et des activités qui lui seront confiées au sein de l'entreprise,
- **Pour l'employeur** : de lui permettre de s'assurer de la pertinence des activités proposées au regard du diplôme visé et de se projeter dans l'accompagnement du/de la jeune.

NOM DE L'ENTREPRISE :

NOM DE L'ALTERNANT·E :

INTITULÉ DU POSTE DE L'ALTERNANT·E :

Champ de compétences	Tâches, activités ou situations professionnelles prévues au référentiel	Possibilité de réalisation en entreprise			Semestres				Précisions et commentaires
		Régulière	Ponctuelle	Aucune	S 1	S 2	S 3	S 4	
Développer la relation client et assurer la vente conseil	Collecte, analyse et exploitation de l'information commerciale								
	Vente conseil								
	Développement de clientèle								
	Fidélisation de la clientèle								
	Suivi de la relation client								
Animer et dynamiser l'offre commerciale	Suivi de la qualité de services								
	Élaboration et adaptation continue de l'offre de produits et de services								
	Agencement de l'espace commercial								
	Maintien d'un espace commercial attractif et fonctionnel								
	Mise en valeur de l'offre de produits et services								
	Organisation de promotions et d'animations commerciales								
	Conception et mise en place de la communication sur l'unité commerciale								
	Conception et mise en œuvre de la communication externe de l'unité commerciale								
Analyse et suivi de l'action commerciale									

Champ de compétences	Tâches, activités ou situations professionnelles prévues au référentiel	Possibilité de réalisation en entreprise			Semestres				Précisions et commentaires
		Régulière	Ponctuelle	Aucune	S 1	S 2	S 3	S 4	
Assurer la gestion opérationnelle	Fixation des objectifs commerciaux								
	Gestion des approvisionnements et suivi des achats								
	Gestion des stocks								
	Suivi des règlements								
	Élaboration des budgets								
	Gestion des risques liés à l'activité commerciale								
	Participation aux décisions d'investissement								
	Analyse des performances								
	Mise en œuvre du reporting								
Manager l'équipe commerciale	Évaluation des besoins en personnel								
	Répartition des tâches								
	Réalisation de plannings								
	Organisation du travail								
	Recrutement et intégration								
	Animation et valorisation de l'équipe								
	Évaluation des performances individuelles et collectives de l'équipe								
	Individualisation de la formation des membres de l'équipe								

Signature employeur + cachet commercial

Signature alternant·e